



Business Manager / Account Manager (m/w/d)

Berlin Coburg , Nürnberg , Ingolstadt , München

Referenznummer: 4310

Ihre Aufgaben

- Als Business Manager / Account Manager (m/w/d) sind Sie verantwortlich für den Aufbau Ihrer eigenen Business Unit, die Sie steuern und kontinuierlich ausbauen
- Hierzu akquirieren Sie Neukunden und Projekte, pflegen Ihre langfristigen Kundenbeziehungen und betreuen bestehende Accounts sowie laufende Projekte
- Sie führen Vorstellungsgespräche und rekrutieren Consultants für Ihre Projekte, wobei Sie durch Ihren Recruiter unterstützt werden
- Für Ihre Consultants tragen Sie die Personalverantwortung und führen sie durch individuelle Betreuung und Förderung
- Preis- und Vertragsverhandlungen mit den Kunden führen Sie eigenständig durch, wobei Sie mit zunehmender Erfahrung die Profit & Loss-Verantwortung Ihrer Business Unit übernehmen
- Abschließend berichten Sie regelmäßig an Ihren Vorgesetzten

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium des Ingenieurwesens oder einer technologischen Wissenschaft – alternativ haben Sie einen kaufmännischen Hochschulabschluss mit relevanter Berufserfahrung oder ausgeprägter technologischer Affinität
- Weiterhin können Sie erste Berufserfahrung im (Lösungs-)Vertrieb oder in der Projektleitung, idealerweise im technischen Umfeld vorweisen
- Wünschenswert sind Kenntnisse im Führen von Mitarbeitern und vom Arbeiten in Projektorganisationen
- Ihre Eigeninitiative, Zielstrebigkeit sowie unternehmerische Denk- und Arbeitsweise zeichnen Sie aus
- Sie sind kommunikationsstark, serviceorientiert und besitzen verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Unsere Benefits

- Krankenzusatzversicherung sowie Betriebliche Altersvorsorge
- flexible Arbeitszeiten

- Dienstwagen und Firmenhandy
- Flache Hierarchien und Duz-Kultur
- erfolgsorientierte Vergütung und exklusive Mitarbeiterrabatte
- systematische Karrierestufen: von der Verantwortung für Ihre Projektmitarbeiter über die Teamleitung weiterer Business Manager bis hin zur Leitung einer mehrstufigen Organisationsstruktur
- Unterstützung in jeder Entwicklungsphase durch ein in der Branche einmaliges Coaching-System: Ihr Vorgesetzter begleitet Sie als Ausbilder und Leader, ein von der Fachlinie unabhängiger Systemischer Berater/Coach unterstützt Sie ab Start bei ALTEN sowohl während Ihrer Onboardingphase als auch in Ihrer weiteren persönlichen Entwicklung

Sie haben Interesse an diesen Aufgaben und einem unbefristeten Arbeitsverhältnis?

Dann bewerben Sie sich jetzt unter Angabe Ihres bevorzugten Standortes sowie Ihres Gehaltswunsches über unser Online-Bewerbungsformular. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ihr Ansprechpartner

ALTEN GmbH / ALTEN SW GmbH
Jennifer Bessner
+49 89 436667-270
career@de.alten.com

Erstellt: 14.05.2021,